

Microsoft PowerPoint - Vortagsrhetorik

Kompakt-Intensiv-Training

In der Schulung „Microsoft PowerPoint - Vortags- und Verkaufsrhetorik“ erlernen die Teilnehmer:innen sowohl den professionellen Umgang mit PowerPoint als auch die Techniken der erfolgreichen Präsentationsrhetorik. Der Kurs richtet sich an alle, die ihre Präsentationen optimal gestalten und wirkungsvoll vortragen möchten, sei es im Vertrieb, bei Vorträgen oder in anderen beruflichen Kontexten.

Microsoft PowerPoint:

Im ersten Teil des Kurses steht die Anwendung von Microsoft PowerPoint im Fokus. Die Teilnehmer:innen lernen, Organigramme und Diagramme zu erstellen und kreativ zu gestalten, um ihre Inhalte anschaulich und strukturiert zu präsentieren. Sie erfahren, wie Präsentationen optimal vorbereitet und Entwurfsvorlagen sowie Master professionell gestaltet werden. Der gezielte Einsatz von Folienvorlagen, Designs und Überblendungen – sowohl automatisiert als auch manuell gesteuert – wird ebenso behandelt wie der effektive Einsatz von Animationen, um Inhalte lebendig und dynamisch darzustellen.

Rhetorik:

Im zweiten Teil des Kurses widmen wir uns der Rhetorik. Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Grundsätze der Rhetorik und lernen, klassische Fehler bei Präsentationen zu vermeiden. Sie üben die freie Rede und erfahren, wie sie eine Präsentation strukturiert planen, Schwerpunkte setzen und ihre Inhalte hierarchisieren können. Ein besonderer Schwerpunkt liegt dabei auf der gezielten Lenkung der Aufmerksamkeit des Publikums. Auch der Umgang mit Störungen, unvorhergesehenen Pannen und den Unterschieden zwischen großem und kleinem Publikum wird thematisiert. Der Kurs schließt mit Tipps und Tricks ab, um einen gelungenen Abschluss zu gestalten.

Praktische Übungen und Videofeedback:

Ein besonderer Fokus liegt auf der praktischen Umsetzung des Erlernten. Die Teilnehmer:innen erstellen ihre eigenen PowerPoint-Präsentationen, die anschließend vorgestellt und auf Video aufgezeichnet werden. In einer gemeinsamen Feedbackrunde werden die Aufnahmen analysiert, bewertet und Verbesserungsvorschläge erarbeitet. Ergänzend dazu erhalten die Teilnehmer:innen Mustertexte für Werbriefe und weitere praktische Tipps zur Verkaufsrhetorik.

Diese Schulung bietet eine umfassende Kombination aus technischem Know-how und rhetorischen Fähigkeiten, um überzeugende und wirkungsvolle Präsentationen zu erstellen und erfolgreich vorzutragen.

Kursinhalte

Microsoft PowerPoint

- > Organigramme und Diagramme erstellen und gestalten
- > Präsentationen vorbereiten
- > Entwurfsvorlagen und Master gestalten
- > Folienvorlagen und Designs
- > Automatisierte oder manuell gesteuerte Überblendungen
- > Überblendungen und Animationen einsetzen

Rhetorik

- > Grundsätze der Rhetorik
- > Klassische Fehler
- > Die freie Rede
- > Planung einer Präsentation
- > Schwerpunkte setzen
- > Verschiedene Hierarchisierungsmöglichkeiten
- > Gezielte Aufmerksamkeitslenkung
- > Mit Störungen aus dem Publikum oder Pannen umgehen
- > Großes Publikum und kleines Publikum
- > Der gelungene Abschluss
- > Praktische Tipps & Tricks

Videofeedback

Die erstellten PowerPoint-Präsentationen werden vorgestellt und auf Video aufgezeichnet. Die Videos werden zusammen mit den anderen Teilnehmern analysiert, bewertet und Verbesserungsvorschläge erarbeitet.

Vorraussetzungen

[PowerPoint-Grundlagen](#)

Unterrichtszeit

(8 x 45 Minuten)

jeweils von 09.30 Uhr - 17.00 Uhr

Trainingsvarianten

Öffentliches Training

Das **Öffentliche Training** ist eine **Standardschulung** in den medienreich-Schulungsräumen mit öffentlichem Teilnehmerkreis und den Inhalten aus unserem Trainingsprogramm.

Preise

Pro Tag	Kompletttraining (1 Tag)
nicht verfügbar	735,- € Inkl. MwSt. = € 882,00

Alle Preise verstehen sich pro Teilnehmer(in).

Inklusive

Mittagessen, Getränke, Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Bei gleichzeitiger Anmeldung von

- > **2-3 Personen** erhalten Sie **5% Rabatt**,
- > **4-6 Personen** erhalten Sie **10% Rabatt**
- > **7 Personen und mehr** erhalten Sie **15% Rabatt**.

Individuelles Inhouse Training

Das **individuelle Inhouse Training** findet in Ihren Räumlichkeiten statt.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- > Wir kommen zu Ihnen
- > Sie bestimmen Ihren Wunschtermin
- > Individuell abstimmbare Trainingsschwerpunkte aus unserer Trainingsbeschreibung
- > Individuelle Betreuung durch den Trainer
- > Sie sparen sich eventuelle Anfahrtswege u. Übernachtungskosten

Tagespreise

1. Teilnehmer	2. Teilnehmer	3. Teilnehmer	je weiterer Teilnehmer
820,- € Inkl. MwSt. = € 984,00	+380,- € Inkl. MwSt. = € 456,00	+130,- € Inkl. MwSt. = € 156,00	+50,- € Inkl. MwSt. = € 60,00

Bei den Preisen handelt es sich um Tagespreise (8 x 45 Minuten) zzgl. eventuell anfallender Spesen. Details entnehmen Sie bitte dem verbindlichen Angebot unser Berater- / innen.

Inklusive

Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Individuelles Firmen Training

Individuelles Firmen Training für Sie oder Ihre Mitarbeiter in den Schulungsräumen von medienreich.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- > Individuelle Betreuung durch den Trainer
- > Training in unseren modernen Schulungsräumen
- > Sie bestimmen Ihren Wunschtermin
- > Individuell abstimmbare Trainingsschwerpunkte aus unserer Trainingsbeschreibung

Tagespreise

1. Teilnehmer	2. Teilnehmer	3. Teilnehmer	je weiterer Teilnehmer
1260,- € Inkl. MwSt. = € 1.512,00	+300,- € Inkl. MwSt. = € 360,00	+200,- € Inkl. MwSt. = € 240,00	+200,- € Inkl. MwSt. = € 240,00

Bei den Preisen handelt es sich um Tagespreise (8 x 45 Minuten).

Inklusive

Mittagessen, Getränke, Trainingsunterlagen, medienreich-Zertifikat

Ausdruck erstellt am 04.04.2025

medienreich Training GmbH
Hermannstraße 3
33602 Bielefeld
Tel: +49 (0) 521 - 968774-0
Fax: +49 (0) 521 - 968774-90

Zeiten:
Mo. - Fr. 8:30 Uhr - 16:30 Uhr

Geschäftsführer:
Frank Schmittat
UST-ID: DE308555942
Gerichtsstand: Bielefeld
Amtsgericht: Bielefeld, HRB 42330

